



Export Manager – Mercado Francês (M/F)

Estamos à procura de um Export Manager (M/F) para o Mercado Francês. O profissional irá assumir responsabilidades de prospecção e venda nos mercados internacionais, com particular relevância no mercado francês.

Principais Responsabilidades

- Gestão e acompanhamento da carteira de clientes, no mercado francês;
- Prospecção comercial, com vista à identificação de novas oportunidades de negócio;
- Desenvolvimento do processo comercial: apresentação, negociação, e fecho do negócio;
- Implementação de planos de ação por cliente para otimizar as relações, nível de satisfação do cliente e crescimento de venda;
- Representação da empresa, em eventos nacionais e internacionais;
- Elaboração de relatórios de vendas.

Requisitos

- Formação superior na área de Gestão, Marketing, Relações Internacionais ou áreas similares;
- Domínio do Francês e Inglês, falado e escrito (fator eliminatório);
- Bons conhecimentos de informática na ótica do utilizador e facilidade na utilização de redes de comunicação internacional;
- Disponibilidade para deslocações internacionais;
- Capacidade de trabalhar num ambiente dinâmico;
- Capacidade de organização e autonomia;
- Forte orientação para a qualidade e cumprimento de objetivos.

O que oferecemos

- Integração numa equipa proativa, dinâmica e profissional, em projetos inovadores e ambiciosos;
- Enquadramento salarial, de acordo com a experiência e objetivos acordados;
- Estabilidade profissional e constante desenvolvimento de competências técnicas.

Se este projeto se enquadra nas suas expectativas profissionais, e se ambiciona fazer parte de uma equipa motivada num ambiente altamente desafiante, por favor submeta a sua candidatura através do formulário existente no nosso site.